



## Os aspetos jurídicos das compras

Os aspetos jurídicos e os mecanismos legais dos contratos de compras a estabelecer com fornecedores

  Híbrido (presencial ou online)

Duração : 2 dias (14 horas)

Referência : 431

Preço : 1.070,00 € + IVA

Intra empresa : (desde) 3.730,00 € + IVA

A elaboração e execução de contratos de compra e venda é crucial para evitar ambiguidades e proteger os interesses das partes envolvidas, contribuindo, assim, para a manutenção da confiança nas relações comerciais, garantindo que todas as transações sejam realizadas de maneira justa e transparente.

Este curso permite-lhe obter competências específicas sobre os aspetos jurídicos das compras para elaboração e/ou execução de contratos de compra e venda, eliminando riscos associados não só na redação do contrato mas também na interpretação, execução e extinção do mesmo.

### Objetivos

No final da formação os participantes estarão aptos a:

- redigir contratos que incorporam todos os aspetos jurídicos e contratuais necessários e relevantes e proporcionadores de relações de fornecimento sem risco ou integrando, nos seus contratos, cláusulas que os minimizem;
- conhecer as especificidades das condições gerais de compra e de venda para adaptar às regras gerais de cada tipo de compra e/ou venda da sua empresa;
- conhecer as Cláusulas Gerais e Particulares dos Contratos de Compra e Venda, bem como, quais as que devem utilizar ou restringir nos contratos da sua empresa.

### Destinatários

#### Para quem?

- Compradores e vendedores chamados a negociar ou a executar as cláusulas jurídicas dos contratos.

#### Pré-requisitos:

- Não aplicável.

### Percurso de aprendizagem

#### 1ª sessão híbrida (12h00 / 2 dias)

Noções Gerais

- O que é um contrato. Identificar vários.

- Tipos de contratos.
- O contrato de compra e venda.

#### A fase pré-contratual do contrato

- Proposta, recepção, aceitação.
- Responsabilidade pré-contratual.

#### A formação do contrato

- Princípios gerais.
- Vícios na formação do contrato.
- Efeitos dos vícios na formação dos contratos.
- Mecanismos de prevenção de riscos na formação dos contratos.

#### Execução do contrato

#### Extinção do contrato

- Cumprimento Integral.
- Revogação.
- Caducidade.
- Dação em Cumprimento.
- Compensação.

#### O Contrato de Compra e Venda

- Forma.
- Efeitos.
- Direitos e obrigações das partes.

#### As Cláusulas Contratuais

- Cláusulas Contratuais Gerais.
- Cláusulas Contratuais Particulares.
- Cláusulas Proibidas. Efeitos.

#### O Incumprimento

- Tipos de Incumprimento e como detetá-lo.
- Prevenção do Incumprimento - Garantias.
- Cláusula Penal.
- Resolução, Arbitragem, Cobrança.

#### Normas de Direito Internacional

- Incoterms: Definição, enquadramento e importância.
- Os riscos nos contratos internacionais.

#### Desafio Prático

- Apresentação de casos práticos para análise e discussão na Classe Virtual.

### **Classe Virtual (2h00m)**

- Análise e resolução de caso(s) prático(s) visando a revisão e consolidação das aprendizagens.
- Esclarecimento de dúvidas ou questões relacionadas com as temáticas abordadas para facilitar a transferência da

aprendizagem para o contexto real de trabalho, reforçando os temas identificados no questionário digital.

## **Métodos pedagógicos**

Percurso de aprendizagem híbrido, com design pedagógico próprio para integrar todos os participantes, independentemente da modalidade escolhida (presencial ou à distância).

Centrado na melhoria da performance em contexto de trabalho, neste percurso de aprendizagem são combinadas diferentes metodologias ativas (casos práticos e trocas de opiniões e experiências entre os participantes), intercaladas com o processo de formação expositivo, de forma a facilitar a aplicação dos conceitos adquiridos e aferir as práticas a implementar.

Os diferentes exercícios práticos lançados aos participantes, permitem antecipar as barreiras, oportunidades e consequências da mudança, bem como apoiá-los no processo de implementação. A classe virtual após as sessões híbridas visa não só a consolidação de conhecimentos, mas, sobretudo, apoiar e estimular os processos de mudança desencadeados na sequência do percurso de aprendizagem.

## **Pontos fortes**

- Este curso dotará o comprador/vendedor dos conhecimentos jurídicos essenciais no âmbito da formação e execução dos contratos.
- Especial atenção para a eliminação dos riscos jurídicos associados à redação, interpretação, execução e extinção do contrato de compra e venda.

## Datas e locais 2024 - Référence 431

### Lisboa ou Online

De 30 set a 7 out

De 3 dez a 11 dez