

Os aspetos jurídicos das compras

Os aspetos jurídicos e os mecanismos legais dos contratos de compras a estabelecer com fornecedores

 Online



14 horas

Preço : 950,00 € + IVA
Intra empresa : (desde) 3.050,00 € + IVA

Referência: 431

A elaboração e execução de contratos de compra e venda é crucial para evitar ambiguidades e proteger os interesses das partes envolvidas, contribuindo, assim, para a manutenção da confiança nas relações comerciais, garantindo que todas as transações sejam realizadas de maneira justa e transparente.

Este curso permite-lhe obter competências específicas sobre os aspetos jurídicos das compras para elaboração e/ou execução de contratos de compra e venda, eliminando riscos associados não só na redação do contrato mas também na interpretação, execução e extinção do mesmo.

Destinatários



Para quem?

- Compradores e vendedores chamados a negociar ou a executar as cláusulas jurídicas dos contratos.



Pré-requisitos:

- Não aplicável.

Percurso de aprendizagem

Sessão Formação - Presencial (2 dias / 14h00)

Noções Gerais

- O que é um contrato. Identificar vários.
- Tipos de contratos.
- O contrato de compra e venda.

A fase pré-contratual do contrato

- Proposta, receção, aceitação.
- Responsabilidade pré-contratual.

A formação do contrato

- Princípios gerais.

- Vícios na formação do contrato.
- Efeitos dos vícios na formação dos contratos.
- Mecanismos de prevenção de riscos na formação dos contratos.

Execução do contrato

Extinção do contrato

- Cumprimento Integral.
- Revogação.
- Caducidade.
- Dação em Cumprimento.
- Compensação.

O Contrato de Compra e Venda

- Forma.
- Efeitos.
- Direitos e obrigações das partes.

As Cláusulas Contratuais

- Cláusulas Contratuais Gerais.
- Cláusulas Contratuais Particulares.
- Cláusulas Proibidas. Efeitos.

O Incumprimento

- Tipos de Incumprimento e como detetá-lo.
- Prevenção do Incumprimento – Garantias.
- Cláusula Penal.
- Resolução, Arbitragem, Cobrança.

Normas de Direito Internacional

- Incoterms: Definição, enquadramento e importância.
- Os riscos nos contratos internacionais.



Objetivos

No final da formação os participantes estarão aptos a:

- redigir contratos que incorporam todos os aspetos jurídicos e contratuais necessários e relevantes e proporcionadores de relações de fornecimento sem risco ou integrando, nos seus contratos, cláusulas que os minimizem;
- conhecer as especificidades das condições gerais de compra e de venda para adaptar às regras gerais de cada tipo de compra e/ou venda da sua empresa;
- conhecer as Cláusulas Gerais e Particulares dos Contratos de Compra e Venda, bem como, quais as que devem utilizar ou restringir nos contratos da sua empresa.



Métodos pedagógicos

Centrado na melhoria da performance em contexto de trabalho, neste percurso de aprendizagem são combinadas diferentes metodologias ativas (casos práticos e trocas de opiniões e experiências entre os participantes), intercaladas com o processo de formação expositivo, de forma a facilitar a aplicação dos conceitos adquiridos e aferir as práticas a implementar.

Os diferentes exercícios práticos lançados aos participantes, permitem antecipar as barreiras, oportunidades e consequências da mudança, bem como apoiá-los no processo de implementação.



Pontos fortes

- Este curso dotará o comprador/vendedor dos conhecimentos jurídicos essenciais no âmbito da formação e execução dos contratos.
- Especial atenção para a eliminação dos riscos jurídicos associados à redação, interpretação, execução e extinção do contrato de compra e venda.



Datas 2026 - Référence 431



Últimas inscrições



Realização garantida

De 18 mar a 19 mar

De 19 out a 20 out